

# 【2017年度全国実力薬局100選「子宝部門」エントリーシート】

※こちらのシートは下書き用としてご活用ください。

※FAXエントリーは受け付けていません。

## 1.基本情報<WEB掲載>

【 薬 局 名 】

【 代 表 者 名 】ご役職 お名前

【 所 在 地 】〒 —

【 電 話 番 号 】 【 F A X 番 号 】

【 E-mail 】

【 URL 】

【 受 賞 形 態 】 新規 継続

【 店 舗 数 】 【 設 立 日 】

【電話相談の有無】 あり なし

ご担当者様 <今後、受賞などのご連絡はご担当者様へ送付させていただきます>

【 担 当 者 名 】 【 電 話 番 号 】

【 E-mail 】

※患者様のご紹介・お知らせなど一斉送信させていただいております。必ず確認できるメールアドレスをご記入ください。尚、フェイスブックのみの場合はお知らせはお送り致しませんのでご了承ください。

## 2.経営理念（推奨文字数：400～800文字）

## 3.実績（子宝相談における実績をご記入ください。月によってばらつきがある場合は平均値をご記入ください）

①子宝相談における年間売上（直近決算売上高をご記入ください。）	円	
②決算月	月	
③月間平均顧客数	人	
④月間平均新規顧客数	人	
⑤月間客単価（1人のお客様が1カ月で購入する合計金額）	円	
⑥年間成功割合	%	
⑦相談者の年齢（総顧客数における各年代のパーセンテージをご記入ください）	20代	%
	30代前半	%
	30代後半	%
	40代以上	%
⑧薬局（スタッフ個人も含む）が発行した書籍はありますか？	ある（書籍名： _____） ない	

※貴店の指導方針に従ったお客様（患者様）の中での成功件数。本来のゴールは出産であり、サポートは育児へも続くと思いますが、そこまでの件数を把握することが難しいため、今年度につきましては“妊娠時”を基準とさせていただきます。

#### 4. カウンセリング出来るスタッフの人数

\_\_\_\_\_ 人

#### 5. 対応エリア

地域密着  全国展開

※全国展開と答えた薬局さまは、対応方法としてあてはまるものにチェックをつけてください。

電話  メール  通販  その他( )

#### 6. プロモーション 現在実施している集客活動にチェックを付けて下さい。

<紙メディア>  折込チラシ  新聞本誌  タウン誌  その他( )

<webメディア>  リスティング広告  SEO  その他( )

#### 7. 取り組み内容<WEB掲載>(推奨文字数:400~800文字)

(例)生活習慣改善アドバイス、食養生、体に合ったサプリメントのご紹介

#### 8. お客様、患者様へのメッセージ<WEB掲載>(推奨文字数:400~800文字)

#### 9. 貴店のアピールとなる数字をご記入ください。(回答任意)<WEB掲載>

項目	数字	単位
例)これまでの相談者数合計	1000	人
妊娠されたカップル数	100	組

#### 10. 貴店のアピールポイントなどがあればご記入ください。

--

11.推薦者名(薬局名とお名前)

①

,

②

,

③

,

12.アンケート 今後の全国実力薬局100選運営向上の為、ご協力お願いします。

受賞した場合、この100選をどのように活用したいと思いますか。

--